

Darum wir

Mit mehr als 20 Jahren operativer Erfahrung im Gastgewerbe sind wir Ihr Partner, um den perfekten Anteil in Ihrem Markt zu erreichen.

revenue.rocks unterstützt Hoteliers, Eigentümer und Projektentwickler in der Optimierung von Arbeitsabläufen, Coaching und ausgelagertem Ertragsmanagement.



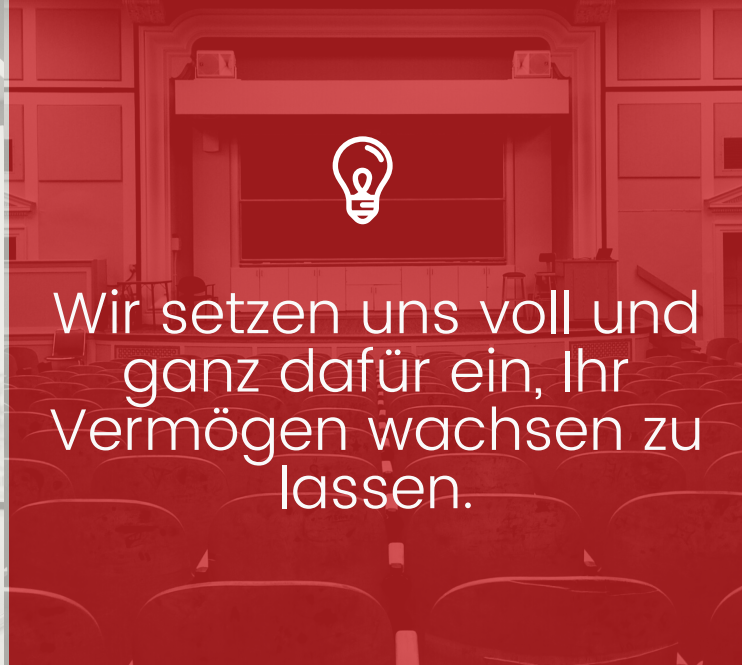
Profitieren Sie von unserer Branchenkompetenz, unseren innovativen Strategien, unserer Individualität und unserem starken, unabhängigen Netzwerk aus nationalen und internationalen Partnern.

**Wir helfen,
Ihren Gewinn zu
maximieren**

Kontakt

revenue.rocks europe GmbH
Kranzer Straße 6 – 7 | 4199 Berlin | Deutschland
+49 (0) 30 20 89 84 521
info@revenue.rocks
www.revenue.rocks





Wir setzen uns voll und ganz dafür ein, Ihr Vermögen wachsen zu lassen.

Angebot



Consulting

Wir bieten unabhängige und neutrale Expertise auf einer sehr individuellen Basis. Neben dem klassischen Projektmanagement unterstützen wir bei der Überprüfung bestehender Einnahmestrukturen und implementieren auf Wunsch neue Arbeitsabläufe und Prozesse.



Outsourced Revenue Management

In unserem Outsourced Revenue Management Model stellen wir Ihnen interimweise unsere Revenue Experten zur Seite. Automatisierte Reportingprozesse, webbasierte Revenue Management Tools, sowie eine hohe Kommunikationstransparenz erlauben es uns, auf effektive Art mit Ihnen und dem Management Team Ihres Hauses zu kommunizieren und gemeinsam Entscheidungen zu treffen.



Wir helfen Hotels,
Ertragsmanagement zu
verstehen, um Gewinne
zu maximieren.

Angebot



Training

In Kooperation mit dem European Centre for Revenue Management (ECRME) bieten wir Revenue Training an. Die Trainings sind eine Spezialisierung und richten sich an Hospitality Professionals aus Logis-relevanten Abteilungen, die ihre Kenntnisse zum Thema Revenue Management vertiefen möchten.

Der Kurs schließt mit einem Zertifikat von ECRME und der revenue.rocks ab. Durch den Besuch von weiteren Lehrgängen und Kursen besteht die Möglichkeit, das Zertifikat «Certified Revenue Manager ECRME» zu erwerben.



Coaching

Wir leisten intensive Betreuung in vordefinierten Bereichen, entwickeln Mitarbeiter und Strukturen individuell weiter und überprüfen Prozesse. Auf Wunsch unterstützen wir mit regelmäßigen persönlichen Gesprächen nach der Vertragslaufzeit und überprüfen die neuen Strategien. Unser Coaching-Ansatz wird durch unser Revenue Management Training innerhalb des ECRME-Standards ergänzt.